Министерство науки и высшего образования Российской Федерации НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ТОМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ (НИ ТГУ)

Факультет инновационных технологий

УТВЕРЖДЕНО: Декан С. В. Шидловский

Рабочая программа дисциплины

Стратегический менеджмент в инновационных организация

по направлению подготовки / специальности

27.03.05 Инноватика

Направленность (профиль) подготовки/ специализация: **Управление инновациями в наукоемких технологиях**

Форма обучения **Очная**

Квалификация **инженер-аналитик/инженер-исследователь**

Год приема **2025**

СОГЛАСОВАНО: Руководитель ОП О.В. Вусович

Председатель УМК О.В. Вусович

1. Цель и планируемые результаты освоения дисциплины

Целью освоения дисциплины является формирование следующих компетенций:

ПК 3 — Способен осуществлять выбор продуктовой ниши и разработку продуктовой стратегии

Результатами освоения дисциплины являются следующие индикаторы достижения компетенций:

РОПК 3.3 Умеет разрабатывать продуктовые стратегии, основанные на продуктах, имеющих наилучшие рыночные перспективы

2. Задачи освоения дисциплины

- изучить сущность стратегического менеджмента, его основные составляющие, методологические основы анализа внутренней и внешней среды предприятия, классификацию стратегий предприятия;
- изучить методы и способы предвидения изменений в стратегических зонах хозяйствования, разработки корпоративных стратегий, стратегий бизнеса, функциональных и оперативных стратегий в условиях неопределенности и непредсказуемости изменений во внешней среде;
- освоить навыки стратегического анализа факторов внешней и внутренней среды и инструменты стратегического управления, анализа взаимосвязи между функциональными стратегиями компаний с целью подготовки сбалансированных управленческих решений;
 - овладеть навыками диагностики и разработки стратегий предприятия.

3. Место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина относится к Блоку 1 «Дисциплины (модули)».

Дисциплина относится к части образовательной программы, формируемой участниками образовательных отношений, является обязательной для изучения.

4. Семестр(ы) освоения и форма(ы) промежуточной аттестации по дисциплине

Девятый семестр, экзамен

5. Входные требования для освоения дисциплины

Для успешного освоения дисциплины требуются компетенции, сформированные в ходе освоения образовательных программ предшествующего уровня образования.

Для успешного освоения дисциплины требуются результаты обучения по следующим дисциплинам: «Менеджмент», «Экономические основы предпринимательской деятельности», «Теория систем управления»

6. Язык реализации

Русский

7. Объем дисциплины

Общая трудоемкость дисциплины составляет 4 з.е., 144 часов, из которых:

- -лекции: 24 ч.
- -практические занятия: 24 ч.

Объем самостоятельной работы студента определен учебным планом.

8. Содержание дисциплины, структурированное по темам

TEMA №1. Основные понятия стратегии управления организацией. Стратегический анализ, классификация стратегий

Понятие стратегии. Анализ внешней и внутренней среды бизнеса, элементы внешней и внутренней среды организации. Определение критических точек организационной среды. Критические точки в деятельности российских фирм. Формирование базы данных о внутренней и внешней среде организации, техника анализа. Источники анализа, оценка информации и внутренней и внешней среде. Определение направления движения. Определение стратегических целей организации.

Стратегический анализ в организации: анализ разрыва, анализ издержек и кривая опыта, анализ динамики рынка, модель продукт-рынок. Портфельные модели анализа стратегии. Варианты стратегии в рамках матрицы БКГ, анализ ПИМС, модель Мак-кинси. Конкурентный анализ по М. Портеру.

Формулирование стратегии. Общие стратегии, функциональные стратегии, стратегии конкуренции. Функциональные, корпоративные и глобальные стратегии. Ограничения при формулировании стратегий. Методы формулирования и разработки стратегий

Стратегия деловой единицы и общефирменная стратегия. Соотношения стратегического и тактического менеджмента — методы их согласования и установления системы взаимосвязей.

Специфика выработки и реализации стратегий инновационных компаний

ТЕМА №2 Методы формирования корпоративных, функциональных, глобальных стратегий

Стратегия связанной и несвязанной диверсификации, стратегия откачки капитала и ликвидации. Стратегия изменения курса и реструктуризации. Стратегия международной диверсификации, глобализации. Методы выбора, формулирования и определения этапности реализации данных стратегий

Особенности методического подхода к стратегическому управлению диверсифицированной организацией.

Направления наступательной стратегии - понятие, направления. Оборонительные стратегии. Стратегия вертикальной интеграции. Стратегии организаций, занимающих различные отраслевые позиции – стратегия для лидеров (стратегия перманентного нападения, укрепления и защиты, демонстрации силы); стратегии для организаций, следующих за лидером (стратегия вакантной ниши, специализации, выделения отличий, спокойного следования, роста посредством приобретений, отличительного имиджа); стратегия слабых организаций И организаций кризисном В (оборонительная, агрессивной защиты, снятия урожая, немедленного выхода из бизнеса, стратегия глобальной экономии). Стратегия конкуренции во фрагментарных отраслях. Методы выбора, формулирования и определения этапности реализации данных стратегий

Стратегия минимизации издержек - условия ее эффективной реализации. Стратегия диверсификации — горизонтальная и вертикальная. Стратегия фокусирования. Стратегия инноваций. Стратегия оперативного реагирования. Методы выбора, формулирования и определения этапности реализации данных стратегий

ТЕМА№3 Особенности формирования стратегий различных типов фирм

База и границы эффективности крупного производства. Специфика издержек крупной фирмы. Стратегия обслуживания массового спроса Ограничения деятельности виолентов. Стратегия подавления конкурентов. От «льва» к «бегемоту» - эволюционный путь виолента. Типичный жизненный путь виолента.

Предпосылки создания дифференцированного продукта. Факторы и виды дифференциации товаров Стратегия по отношению к конкурентам. Эволюционный путь патиентов. Выбор патиентной или виолентной стратегии

Роль эксплерентов в развитии НТП, рутинный кругооборот и инновации. Сравнительные характеристики радикальных и улучшающих нововведений. Организация работы над радикальными нововведениями. Эволюция эксплерента — дорыночный этап. Этап рыночного успеха и массового производства

Локальные потребности и их роль на рынке, черты локальных потребностей. Стратегия борьбы с конкурентами и разновидности фирм-мышей. Преимущества малой фирмы. Коммутанты как ограничитель неэффективного крупного производства. Коммутанты подражатели. Неустойчивость коммутантов.

Конкуренция и устройство современного рынка. Сообщество фирм и кризисы. Конкурентное сообщество фирм и устойчивость экономики. Конкуренция и научнотехнический прогресс — роль каждого типа фирм. Механизм формирования кластеров. ТНК как виолент и эксплерент.

9. Текущий контроль по дисциплине

Текущий контроль по дисциплине проводится путем контроля посещаемости, проведения контрольных работ, тестов по лекционному материалу, деловых игр по темам, выполнения домашних заданий и фиксируется в форме контрольной точки не менее одного раза в семестр.

Примерная тематика заданий для самоподготовки

Самостоятельная деятельность студента рассматривается как вид учебного труда, позволяющего целенаправленно формировать и развивать его самостоятельность для решения поставленных задач.

Самостоятельная (внеаудиторная) работа состоит в проработке теоретического материала, подготовке к практическим занятиям, в выполнении индивидуальных и командных проектных работ. Она включает следующие разделы:

- 1. Текущая проработка теоретического материала учебников и лекций.
- 2. Подготовка к практическим занятиям.

1. Российское сообщество конкурентов - выбор стратегии

Цель изучения заключается в ознакомлении студентов с основными подходами по определению эффективной стратегии функционировании компании в конкурентной среде

Задачи:

- изучение теоретических основ выбора стратегии на основании взаимодействия компаний разных типов;
- приобретение практических навыков разработки стратегий.

Вопросы для изучения:

- учет особенностей формирования конкурентной среды в директивной экономике;
- порядок становления конкурентных отношений;
- модели конкурентных войн в российской экономике

Вопросы для проверки:

- 1. Определите положение каждого типа компании в директивной экономике.
- 2. Каковы были последствия отсутствия конкурентов в советской экономике.

- 3. Что послужило предпосылками для формирования конкурентных отношений в российской экономике
- 4. Через какие этапы происходили первые конкурентные войны в России

2.Особенностиразработки стратегических планов в условиях неопределенности

Цель изучения данной темы заключается в ознакомлении студентов с основными

принципами и приемами организации стратегического планирования с учетом неопределенности среды бизнеса

Задачи:

- изучение теоретических основ организации стратегического планирования
- приобретение практических навыков определения эффективности функционирования предприятия в условиях неопределенности;

Вопросы для изучения:

- Принципы организации плановой деятельности на уровне структурных подразделений предприятия в услвиях неопределенности;
- Обеспечение единства и взаимосвязи информационных потоков между подразделениями предприятия;
- Критерии оценки эффективности системы планирования в условиях неопределенности

Вопросы для проверки:

- 1. Схемы организационных работ по составлению планов в условиях неопределенности.
- 2. Особенности планирования на специализированных и диверсифицированных предприятиях Японии.
- 3. Организация работы по контролю за выполнением планов и внесение корректив в соответствии с изменениями среды организации.
- 4. Показатели эффективности организации стратегического планирования в условиях неопределенности.

3.Конкурентоспособность фирмы и пути ее достижения

Цель изучения данной темы заключается в формировании у студентов понимания необходимости обеспечения конкурентоспособности функционирования различных типов фирм

Задачи:

- изучение основных подходов к обеспечению конкурентоспособности
- изучение порядка реализации принципа компенсации;
- определение поля стратегий дя различных компаний

Вопросы для изучения:

- Цикл жизни фирмы;
- Патиентная, виолентная, коммутантная стратегии существования на рынке;
- Особенности формирования стратегий конкуренции

Вопросы для проверки:

- 1. Назовите особенности каждого вида стратегий.
- 2. Как определить ценность товара для производителя и потребителя.
- 3. Какие факторы учитываются при выработке стратегии конкуренции

Оценочные материалы текущего контроля размещены на сайте ТГУ в разделе «Информация об образовательной программе» - https://www.tsu.ru/sveden/education/eduop/.

10. Порядок проведения и критерии оценивания промежуточной аттестации

Экзамен в девятом семестре проводится в письменной форме по билетам. Экзаменационный билет состоит из двух вопросов. Продолжительность экзамена 1,5 часа.

Перечень вопросов к экзамену:

- 1. Анализ внешней и внутренней среды бизнеса, элементы внешней и внутренней среды организации
- 2. Определение критических точек организационной среды. Критические точки в деятельности российских фирм
- 3. Формирование базы данных о внутренней и внешней среде организации, техника анализа
- 4. Источники анализа, оценка информации и внутренней и внешней среде
- 5. Определение стратегических целей организации
- 6. Стратегический анализ в организации: анализ разрыва
- 7. Анализ издержек и кривая опыта
- 8. Анализ динамики рынка
- 9. Модель продукт-рынок
- 10. Портфельные модели анализа стратегии
- 11. Варианты стратегии в рамках матрицы БКГ
- 12. Анализ ПИМС
- 13. Модель Мак-кинси
- 14. Конкурентный анализ по М. Портеру
- 15. Формулирование стратегии
- 16. Общие стратегии, функциональные стратегии, стратегии конкуренции
- 17. Функциональные, корпоративные и глобальные стратегии
- 18. Ограничения при формулировании стратегий
- 19. Методы формулирования и разработки стратегий
- 20. Стратегия деловой единицы и общефирменная стратегия
- 21. Соотношения стратегического и тактического менеджмента методы их согласования и установления системы взаимосвязей
- 22. Стратегия связанной и несвязанной диверсификации, стратегия откачки капитала и ликвидации
- 23. Стратегия изменения курса и реструктуризации
- 24. Стратегия международной диверсификации, глобализации
- 25. Методы выбора, формулирования и определения этапности реализации данных стратегий

- 26. Особенности методического подхода к стратегическому управлению диверсифицированной организацией
- 27. Направления наступательной стратегии понятие, направления
- 28. Оборонительные стратегии
- 29. Стратегия вертикальной интеграции
- 30. Стратегии организаций, занимающих различные отраслевые позиции стратегия для лидеров
- 31. Стратегии для организаций, следующих за лидером
- 32. Стратегия для слабых организаций и организаций в кризисном состоянии
- 33. Стратегия конкуренции во фрагментарных отраслях
- 34. Методы выбора, формулирования и определения этапности реализации данных стратегий
- 35. Стратегия минимизации издержек условия ее эффективной реализации
- 36. Стратегия диверсификации горизонтальная и вертикальная
- 37. Стратегия фокусирования
- 38. Стратегия инноваций
- 39. Стратегия оперативного реагирования
- 40. Методы выбора, формулирования и определения этапности реализации данных стратегий
- 41. База и границы эффективности крупного производства. Специфика издержек крупной фирмы
- 42. Стратегия обслуживания массового спроса
- 43. Стратегия подавления конкурентов
- 44. Предпосылки создания дифференцированного продукта. Факторы и виды дифференциации товаров
- 45. Стратегия по отношению к конкурентам
- 46. Эволюционный путь патиентов
- 47. Выбор патиентной или виолентной стратегии
- 48. Роль эксплерентов в развитии НТП, рутинный кругооборот и инновации
- 49. Сравнительные характеристики радикальных и улучшающих нововведений
- 50. Организация работы над радикальными нововведениями
- 51. Эволюция эксплерента дорыночный этап. Этап рыночного успеха и массового производства
- 52. Локальные потребности и их роль на рынке, черты локальных потребностей
- 53. Стратегия борьбы с конкурентами и разновидности фирм-мышей. Преимущества малой фирмы
- 54. Коммутанты как ограничитель неэффективного крупного производства
- 55. Коммутанты подражатели
- 56. Конкуренция и устройство современного рынка
- 57. Сообщество фирм и кризисы. Конкурентное сообщество фирм и устойчивость экономики
- 58. Конкуренция и научно-технический прогресс роль каждого типа фирм
- 59. Механизм формирования кластеров
- 60. ТНК как виолент и эксплерент

Результаты экзамена определяются оценками «отлично», «хорошо», «удовлетворительно», «неудовлетворительно».

Оценка «отлично» выставляется, при условии глубокого и прочного знания материала курса, исчерпывающего, последовательного, четкого и логически выстроенного ответа. При ответе на вопрос студен не только излагает материал, но умеет увязывать теорию с практикой, приводить примеры иллюстрирующие ответ. Студент свободно справляется с вычислительными задачами, не затрудняется с ответом при видоизменении

заданий, использует в ответе материал из различных источников литературы, правильно обосновывает свои решения, владеет разносторонними навыками и приемами выполнения заданий по формированию профессиональных компетенций.

Оценка «хорошо» выставляется студенту, при условии твердого знания материала. Отвечая, студент грамотно и по существу, излагает материал курса, не допуская существенных неточностей в ответе на вопрос, правильно применяет теоретические знания при решении практических задач, решает типовые задачи без ошибок, может затрудняться с ответом при видоизменении заданий, испытывает трудности в приведения практических примеров.

Оценка «удовлетворительно» выставляется студенту, когда он имеет знания только основного материала, использует в ответах не точные формулировки, при ответе есть нарушения логической последовательности в изложения вопроса, студент испытывает сложности при выполнении практических заданий, затрудняется связать теорию с практическими примерами.

Оценка «неудовлетворительно» выставляется студенту, который не знает большей части программного материала, неуверенно отвечает на вопрос, допускает грубые ошибки, не может решить типовые задачи.

 $U_{\Pi u}$

ИЛИ	
Оценка/балл	Характеристики действий обучающегося
Отлично	Обучающийся самостоятельно и правильно решил практическую
	задачу, уверенно, логично, последовательно и аргументировано
	излагал свое решение, используя профессиональные понятия.
	Сформировано понимание сути вопроса, логичность изложения,
	научная точность и полнота ответа, умение аргументировать свою точку зрения, способность привести примеры
Хорошо	Обучающийся самостоятельно и в основном правильно решил
	практическую задачу, уверенно, логично, последовательно и
	аргументировано излагал свое решение, используя
	профессиональные понятия. Сформировано понимание сути
	вопроса, логичность изложения, научная точность и полнота
	ответа, умение аргументировать свою точку зрения, способность
	привести примеры, но в ответе присутствуют отдельные
	содержательные ошибки
Удовлетворительно	Обучающийся в основном решил практическую задачу, допустил
	несущественные ошибки, слабо аргументировал свое решение,
	используя в основном профессиональные понятия. Сформировано
	понимание сути вопроса, логичность изложения, но отсутствует
	умение аргументировать свою точку зрения и способность
	привести примеры, наличие систематических содержательных
	ошибок
Неудовлетворительно	Обучающийся не решил учебно-профессиональную задачу. Не
	понимает сути вопроса, не может ответить на вопрос

Оценочные материалы для проведения промежуточной аттестации размещены на сайте ТГУ в разделе «Информация об образовательной программе» - https://www.tsu.ru/sveden/education/eduop/.

11. Учебно-методическое обеспечение

- a) Электронный учебный курс по дисциплине в электронной образовательной среде LMS «iDO» https://lms.tsu.ru/course/view.php?id=00000
- б) Оценочные материалы текущего контроля и промежуточной аттестации по лиспиплине.

12. Перечень учебной литературы и ресурсов сети Интернет

Основная литература

- 1. Александрова, А.В. Стратегический менеджмент: Учебник / Н.А. Казакова, А.В. Александрова, С.А. Курашова, Н.Н. Кондрашева. М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. 320 с.
- 2. Андрейчиков, А.В. Стратегический менеджмент в инновационных организациях. Системный анализ и принятие решений: Учебник / А.В. Андрейчиков, О.Н. Андрейчикова. М.: Вузовский учебник, НИЦ ИНФРА-М, 2013. 396 с.
- 3. Баринов, В.А. Стратегический менеджмент: Учебное пособие / В.А. Баринов, В.Л. Харченко. М.: ИНФРА-М, 2013. 285 с.
- 4. Басовский, Л.Е. Стратегический менеджмент: Учебник / Л.Е. Басовский. М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. 365 с.
- 5. Зайцев, Л.Г. Стратегический менеджмент: Учебник / Л.Г. Зайцев, М.И. Соколова. М.: Магистр, 2013. 528 с.
- 6. Лапыгин, Ю.Н. Стратегический менеджмент: Учебное пособие / Ю.Н. Лапыгин. М.: ИНФРА-М, 2011. 236 с.
- 7. Ляско, А.К. Стратегический менеджмент: Современный учебник / А.К. Ляско. М.: ИД Дело РАНХиГС, 2013. 488 с.
- 8. Маленков, Ю.А. Стратегический менеджмент: Учебник / Ю.А. Маленков. М.: Проспект, 2011. 224 с.
- 9. Маркова, В.Д. Стратегический менеджмент. Курс лекций: Учебное пособие / В.Д. Маркова, С.А. Кузнецова. М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. 288 с.
- 10. Маркова, В.Д. Стратегический менеджмент: понятия, концепции, инструменты принятия решений: Справочное пособие / В.Д. Маркова, С.А. Кузнецова. М.: ИНФРА-М, 2012. 320 с.
- 11. Парахина, В.Н. Стратегический менеджмент.: Учебник / В.Н. Парахина, Л.С. Максименко, С.В. Панасенко. М.: КноРус, 2012. 496 с.
- 12. Портер М. Конкурентная стратегия. М.: Альпина Бизнес-бук, 2009. 301 с.
- 13. Романов, Е.В. Стратегический менеджмент: Учебное пособие / Е.В. Романов. М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. 160 с.
- 14. Томпсон, А.А. Стратегический менеджмент: концепции и ситуации для анализа / А.А. Томпсон, А.Д. Стрикленд; Пер. с англ. А.Р. Ганиева, Э.В. Кондукова. М.: Вильямс, 2013. 928 с.
- 15. Шестопал, Ю.Т. Стратегический менеджмент: Учебное пособие / Ю.Т. Шестопал, В.Д. Дорофеев, В.А. Дресвянников. М.: КноРус, 2013. 320 с.
- 16. Шилков, В.И. Стратегический менеджмент: Учебное пособие / В.И. Шилков. М.: Форум, 2013. 304 с.
- 17. Шифрин, М.Б. Стратегический менеджмент / М.Б. Шифрин. СПб.: Питер, 2010. 240 с.

Дополнительная литература

- 1. Абдуллина С.В. Роль и значение посредничества в современном обществе / С.В. Абдуллина // Маркетинг в России и за рубежом. 2010. №63. С.54-58.
- 2. Акулич М.В. Способы повышения эффективности использования глобальных стратегий бизнеса и маркетинга / М.В. Акулич // Маркетинг в России и за рубежом. 2006. №6. С.39.
- 3. Альтшулер И.Г. Стратегическое управление на основе маркетингового анализа. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. 450 с.
- 4. Ансофф И. Новая корпоративная стратегия. СПб.: Питер, 2008. 422 с.

- 5. Балабанов И.Т. Основы стратегического менеджмента. 4-е изд., перераб. и доп. М.: Финансы и статистика, 2008. 528 с.
- 6. Большаков А.С. Современный менеджмент: теория и практика. СПб.: Питер, 2009. 341 с.
- 7. Бородин В.А. Стратегическое планирование: учебное пособие / В.А. Бородин. 3-е изд., перераб. Барнаул: Изд-во АлтГТУ, 2007. 105 с.
- 8. Боумен К. Основы стратегического менеджмента. М.: Издательство «ЮНИТИ», 2007. 412 с.
- 9. Бурцев В.В. Внутренний контроль сбытовой деятельности предприятий в современных условиях хозяйствования / В.В. Бурцев // Менеджмент в России и за рубежом. 2007. № 6. С.20-25.
- 10. Винокуров В.А. Организация стратегического управления на предприятии. М.: Центр экономики и маркетинга, 2007. 160 с.
- 11. Виссема X. Основы стратегического менеджмента и предпринимательства. M.: Инфра M, 2008. 347 с.
- 12. Виханский О.С. Стратегическое управление. М.: Гардарика, 2008. 569 с.
- 13. Волков О.И. Экономика предприятия: Учебник для вузов. 2-е изд, испр. и доп. М.: ИНФРА-М, 2005. 416 с.
- 14. Горбунов С.В. Стратегический менеджмент: Учебное пособие. Н. Новгород: НГаС, 2010. 286 с.
- 15. Гурков И.Б. Стратегический менеджмент организации: Учебное пособие. М.: 3AO «Бизнес-школа «Интел-Синтез», 2007. 496 с.
- 16. Долбунов А. А. Маркетинговая концепция управления предприятием // Маркетинг в России и за рубежом. 2009. №2. C.25-37.
- 17. Забелин П.В. Основы стратегического управления. М.: Информационновнедренческий центр «Маркетинг», 2007. 451 с.
- 18. Каплан Р. Организация, ориентированная на стратегию. М.: Олимп Бизнес, 2009. 278 с.
- 19. Маркова В.Д. Стратегический менеджмент. Курс лекций. Москва-Новосибирск: ИНФРА-М Сибирское соглашение, 2007. 345 с.
- 20. Ноздрева Р.Б. Как побеждать на рынке / Р.Б. Ноздрева. М.: Финансы и статистика, $2006.-435~\mathrm{c}.$
- 21. Попов С.А. Стратегический менеджмент. М.: Дело, 2009. 345 с.
- 22. Пурлик В.М. Логистика торгово-посреднической деятельности / под ред. В.М. Пурлика. М.: Высшая школа, 2005. 202 с.
- 23. Смирнов Н.Н. Стратегический менеджмент. СПб.: Питер, 2008. 402 с.
- 24. Стратегический менеджмент / Под ред. А.Г. Поршнева, З.П. Румянцевой, Н.А. Саломатина. Новосибирск: изд-во НГТУ, 2008. 269 с.
- 25. Стратегическое планирование / Под ред. Э.А. Уткина. 3-е изд., испр. М.: Ассоциация авторов и издателей «Тандем»; Изд-во ЭКМОС, 2007. 516 с.
- 26. Теплова Т. В. Управленческие решения: стратегия и тактика: Учебное пособие. М.: ИЧП «Изд-во Магистр», 2009. 264 с.
- 27. Томпсон А.А. Стратегический менеджмент. Искусство разработки и реализации стратегии: Учебник. М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 2005. 387 с.
- 28. Фатхутдинов Р.А. Разработка управленческого решения. М.: Интел-синтез, 2009. 344 с.
- 29. Фатхутдинов Р.А. Стратегический менеджмент. М.: ЗАО «Бизнес-школа «Интел-Синтез», 2008. – 641 с.

13. Перечень информационных технологий

1. Информационно-справочные правовые системы: «Консультант Плюс», «Гарант», «Кодекс» для работы с нормативными правовыми актами.

- <u>2. www.thefutureofwork.net</u> «<u>The Future of Work</u>» сайт организации, объединяет исследователей, специалистов в области информационных технологий и управления.
- <u>3. http://laborsta.ilo.org</u> «<u>LABORASTA: ILO Bureau of Statistics Databases</u>» базы данных Международной организации труда.
- <u>4. www.emeraldinsight.com/md.htm</u> сайт журнала «<u>Management Decision</u>», издаваемого MCB University Press.
- <u>5. www.themanager.org</u> «<u>The Manager</u>» содержит большое количество ссылок на профессиональные статьи и книги по менеджменту.
- 6. <u>www.ilir.umich.edu/lagn/</u> сайт «<u>The Labor and Global Change</u>» исследовательского проекта по изучению глобальных изменений в сфере трудовых отношений, который осуществляется на базе Института трудовых и производственных отношений Мичиганского университета (США).
 - 7. www.interscience.wiley.com сайт журнала: «Strategic Management Journal».
 - 8. <u>www.uptp.ru</u> сайт журнала «Проблемы теории и практики управления».
 - 9. <u>www.zhuk.net</u> электронный журнал «Управление компанией».

14. Материально-техническое обеспечение

Аудитории для проведения занятий лекционного типа.

Аудитории для проведения занятий семинарского типа, индивидуальных и групповых консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.

Помещения для самостоятельной работы, оснащенные компьютерной техникой и доступом к сети Интернет, в электронную информационно-образовательную среду и к информационным справочным системам.

Аудитории для проведения занятий лекционного и семинарского типа индивидуальных и групповых консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации в смешенном формате («Актру»).

15. Информация о разработчиках

Матюгина Элеонора Григорьевна, д.э.н., проф. кафедры УИ ФИТ ТГУ