

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТОМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ (НИ ТГУ)

САЕ Сибирский институт будущего

УТВЕРЖДАЮ:
Директор САЕ


Л.П. Борило

« 15 »  20 22 г.

Рабочая программа учебной практики

Экспортная деятельность предприятия

по направлению подготовки
41.04.05 Международные отношения

Направленность (профиль) подготовки:
**«Евразийская интеграция: политика, право, торгово-экономическое
взаимодействие»**

Форма обучения
Очная


Квалификация
Магистр

Год приема
2022

Код практики в учебном плане: Б.2.В.2(У)

СОГЛАСОВАНО:

Руководитель ОП

 С.М. Юн

1. Цель практики

Целью учебной практики является получение обучающимися первичных профессиональных умений и навыков, в том числе первичных умений и навыков научно-исследовательской деятельности, направленное на формирование следующих компетенций:

- ПК-1 – способность разрабатывать и реализовывать экспортный проект.

2. Задачи практики

– применение теоретических знаний в области выбора рынка и иностранного покупателя;

– развитие навыков ведения переговоров с иностранным партнером и заключения внешнеэкономического контракта;

– приобретение опыта разработки логистических маршрутов доставки товаров иностранному партнеру, таможенного оформления товаров, проведения международных финансовых расчетов.

– оценивание рисков ведения внешнеэкономической деятельности, планирование ВЭД компании.

3. Место практики в структуре образовательной программы

Практика относится к части образовательной программы, формируемой участниками образовательных отношений, является обязательной для изучения.

4. Семестр(ы) освоения и форма(ы) промежуточной аттестации по практике

Семестр 1, экзамен, индивидуальная презентация экспортного проекта.

5. Входные требования для освоения практики

Нет требований.

6. Способы и формы проведения практики

Практика проводится на базе ТГУ. Способы проведения: стационарная.

Форма проведения: путем чередования с реализацией иных компонентов ОПОП в соответствии с календарным графиком и учебным планом.

7. Объем и продолжительность практики

Объем практики составляет 5 зачётных единицы, 180 часов, из которых:

– лекции: 30 ч.;

– семинары: 30 ч.;

– иная контактная работа: 2,75 ч.

Объем самостоятельной работы студента определен учебным планом.

Практика проводится в форме практической подготовки.

Продолжительность практики составляет 3 1/3 недели.

8. Планируемые результаты практики

Результатами прохождения практики являются следующие индикаторы достижения компетенций:

ИПК-1.1. Проводит маркетинговое исследование и готовит план проекта;

ИПК-1.2. Организует и проводит переговоры с российскими и зарубежными партнерами;

ИПК-1.3. Сопровождает заключение и реализацию проектных соглашений.

9. Содержание практики

Этапы практики	Виды работ, связанные с будущей профессиональной деятельностью	Часы всего (в т.ч. контактные)
1. Организационный	<p>1. Проведение собрания по организации практики:</p> <ul style="list-style-type: none"> – знакомство с целями, задачами, требованиями к практике и формами отчетности по практике (программой практики); – знакомство с графиком проведения практики; – подготовка дневников практиканта. 	4 (2)
2. Ознакомительный	<p>1. Знакомство с правилами внутреннего распорядка и иными локальными нормативными актами ТГУ / профильной организации.</p> <p>2. Инструктаж по технике безопасности и охране труда, соблюдению правил противопожарной безопасности, санитарно-эпидемиологических правил и гигиенических нормативов в ТГУ / профильной организации.</p>	4 (2)
3. Проектный	<ul style="list-style-type: none"> • Введение в экспорт (основные термины и понятия); • Понятие жизненного цикла экспортного проекта; • Роль и значимость экспорта в обеспечении стратегии развития государства; • Правила выбора товара, рынка и иностранного покупателя; • Сбор и анализ информации об иностранном контрагенте контрагенте; • Работа с источниками информации (национальные и иностранные, открытые и закрытые); • Переговоры с покупателем и заключение внешнеторгового контракта; • Методика подготовки к переговорам; • Виды переговоров; • Подготовка продающей презентации (экспорт); • Этапы подготовки товара к экспорту; • Доставка товара иностранному покупателю (транспортная логистика); • Таможня в ВЭД, основные таможенные документы; • Инкотермс как инструмент системы управления рисками и разделения зон ответственности; • Работа команды ответственных за ВЭД на предприятии, разделение ролей и основные компетенции участников; • Основные транспортные и логистические артерии ЕАЭС. 	168 (56,75)

4. Заключительный	1. Подготовка отчета и подготовка материалов, необходимых для его защиты (презентация). 2. Защита отчета по итогам практики (презентация).	4 (2)
	ИТОГО:	180 (62,75)

10. Формы отчетности по практике

По итогам прохождения практики обучающиеся в срок до завершения периода практики по календарному графику предоставляют руководителю практики от ТГУ:

- отчет о прохождении практики;
- индивидуальные работы по темам в качестве приложений к отчету – выбор товара, экспортного рынка и покупателя; составление делового письма; план встречи и деловых переговоров; составление внешнеэкономического договора; подбор кодов товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД) для экспортного товара; выбор маршрутов доставки товара иностранному партнеру и видов транспорта; обоснование и подбор формы финансового расчета с иностранным покупателем.

11. Организация промежуточной аттестации обучающихся

11.1 Порядок и форма проведения промежуточной аттестации

Промежуточная аттестация проводится в форме презентации с выставлением оценки путем публичной защиты обучающимися индивидуальных отчетов о прохождении практики на итоговом учебном занятии перед руководителем практики от ТГУ.

11.2 Процедура оценивания результатов обучения

Оценка сформированности результатов обучения осуществляется руководителем практики на основе анализа предоставленных отчетных документов, выступления обучающегося и его ответов на вопросы. Базой для выставления оценки являются презентация, отчетные документы в ходе работы студента и ответы на вопросы – по мере убывания.

11.3 Критерии оценивания результатов обучения

Результаты прохождения практики определяются оценками «отлично», «хорошо», «удовлетворительно», «неудовлетворительно».

Отлично – студент посещал очные занятия либо занятия по Зум, активно участвовал в обсуждении тем (задал вопросы, отвечал на поставленные вопросы), защитил презентацию и ответил на все поставленные дополнительные вопросы.

Хорошо – студент посещал очные занятия либо занятия по Зум, принимал участие в обсуждении тем, защитил презентацию с ответами на большую часть вопросов.

Удовлетворительно – студент посещал более 50% занятий очно или по Зум, предоставил презентацию и ответил на некоторые вопросы.

Неудовлетворительно – студент не посещал занятия, не принимал участие в обсуждении, не предоставлял письменные работы на заданные темы, не подготовил презентацию и не смог ответить на заданные вопросы.

12. Учебно-методическое обеспечение

а) Электронный учебный курс по практике в электронном университете «Moodle» - <https://moodle.tsu.ru/course/view.php?id=25573>

б) Оценочные материалы текущего контроля и промежуточной аттестации по практике.

в) Методические указания по подготовке отчета по практике.

13. Перечень рекомендованной литературы и ресурсов сети Интернет

а) основная литература:

Учебное пособие для начинающих экспортеров. М.: Школа экспорта РЭЦ, 2020.
https://www.exportcenter.ru/services/obrazovatelnye-uslugi/uchebnoe_posobie_nachinayushchiy_eksporter/

Практические аспекты Инкотермс. СБОРНИК КЕЙСОВ: Учебно-методическое пособие. М.: АНО ДПО «Школа экспорта АО «Российский экспортный центр», 2021.
<https://exportedu.ru/documents?document=142>

б) дополнительная литература:

Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность: учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин; под редакцией Е. Ф. Прокушева. 11-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2022. 471 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-14246-4. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: <https://urait.ru/bcode/488783>

Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учебник / под ред. засл. деят. науки РФ, д-ра экон. наук, проф. И.Н. Иванова. Москва: ИНФРАМ, 2017. 297 с. (Высшее образование: Бакалавриат). www.dx.doi.org/10.12737/2515. ISBN 978-5-16-003330-3. Текст: электронный. URL: <https://znanium.com/catalog/product/882956>

Лихачева, Т. П. Внешнеэкономическая деятельность: учебное пособие / Т. П. Лихачева. Красноярск: Сиб. федер. ун-т, 2019. 216 с. ISBN 978-5-7638-3970-8. Текст: электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1819329>

в) ресурсы сети Интернет:

- открытые онлайн-курсы «Школы экспорта» Российского экспортного центра
<http://www.exportedu.ru>

- Сайт Российского экспортного центра <http://www.exportcenter.ru>

- Сайт Министерства промышленности и торговли РФ
<http://www.minpromtorg.gov.ru>

- Сайт Министерства иностранных дел РФ <http://www.mid.ru>

- Сайт Федеральной таможенной службы России (ФТС) <http://www.customs.gov.ru>

- Сайт Торгово-промышленной палаты РФ <http://www.tpprf.ru>

- Портал внешнеэкономической деятельности Министерства экономического развития РФ www.ved.gov.ru

- База данных экспорта и импорта России <http://www.ru-stat.com>

- Альта-Софт – интегратор информации по ВЭД и таможенной деятельности
<http://www.altaru.ru>

- Российский таможенный портал <http://www.tks.ru>

- Цифровая система «Мой экспорт» <http://www.myexport.exportcenter.ru>

14. Перечень информационных технологий

а) лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение:

- Microsoft Office Standart 2013 Russian: пакет программ. Включает приложения: MS Office Word, MS Office Excel, MS Office PowerPoint, MS Office On-eNote, MS Office Publisher, MS Outlook, MS Office Web Apps (Word Excel MS PowerPoint Outlook);

- публично доступные облачные технологии (Google Docs, Яндекс диск и т.п.).

б) информационные справочные системы:

- Электронный каталог Научной библиотеки ТГУ –
<http://chamo.lib.tsu.ru/search/query?locale=ru&theme=system>

- Электронная библиотека (репозиторий) ТГУ –
<http://vital.lib.tsu.ru/vital/access/manager/Index>

- ЭБС Лань – <http://e.lanbook.com/>

- ЭБС Консультант студента – <http://www.studentlibrary.ru/>
- Образовательная платформа Юрайт – <https://urait.ru/>
- ЭБС ZNANIUM.com – <https://znanium.com/>
- ЭБС IPRbooks – <http://www.iprbookshop.ru/>

15. Материально-техническая база проведения практики

Аудитории для проведения занятий лекционного типа.

Аудитории для проведения занятий семинарского типа, индивидуальных и групповых консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.

Помещения для самостоятельной работы, оснащенные компьютерной техникой и доступом к сети Интернет, в электронную информационно-образовательную среду и к информационным справочным системам.

Материально-техническая база профильной организации, включая перечень помещений, предоставленных профильной организацией в соответствии с приложением 2 к договору о практической подготовке обучающихся.

16. Информация о разработчиках

Сенько Вадим Генриевич – тренер Российского экспортного центра.