Министерство науки и высшего образования Российской Федерации НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ТОМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ (НИ ТГУ)

Факультет психологии

УТВЕРЖДАЮ:

Декан факультета психологии

Д.Ю. Баланев

«20» июня 2023 г.

Фонд оценочных средств по дисциплине

Менеджмент профессиональной траектории

по направлению подготовки

42.04.01 Реклама и связи с общественностью

Направленность (профиль) подготовки: «**Цифровой бренд-менеджмент**»

Форма обучения Очная

Квалификация **Магистр**

Год приема 2023

Томск – 2023

Фонд оценочных средств (ФОС) является элементом системы оценивания сформированности компетенций у обучающихся в целом или на определенном этапе ее формирования.

ФОС разрабатывается в соответствии с рабочей программой (РП) дисциплины «Менеджмент профессиональной траектории», включает в себя набор оценочных материалов для проведения текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации по настоящей дисциплине.

1. Паспорт оценочных средств

Направление подготовки: 42.04.01 Реклама и связи с общественностью

Направленность (профиль): «Цифровой бренд-менеджмент»

Семестр (семестры) изучения: 2 семестр

Форма (формы) текущего контроля: решение кейсов, защита проекта.

Форма проведения промежуточной аттестации: зачет.

Оценивание результатов учебной деятельности обучающихся при изучении дисциплины осуществляется по системе:

2. Компетенции, закрепленные за дисциплиной и результаты обучения

Наименование категории (групп) компетенций	Компетенция	Индикатор компетенции	Код и наименование результатов обучения (планируемые результаты обучения, характеризующие этапы формирования компетенций)
Универсальная компетенция.	УК-6. Способен определять и реализовывать приоритеты собственной деятельности и способы ее совершенствования на основе самооценки.	ИУК 6.1 Определяет приоритеты своей деятельности и разрабатывает стратегию личностного и профессионального развития на основе соотнесения собственных целей и возможностей с развитием избранной сферы профессиональной деятельности.	РО-ИУК 6.1 Обучающийся выделяет приоритеты своей деятельности и может разработать стратегию профессионального развития в рамках мероприятий по формированию репутации, имиджа, бренда базисного субъекта как одного из направлений профессиональной деятельности специалиста по рекламе и связям с общественностью.
		ИУК 6.2. Реализует и корректирует стратегию личностного и профессионального развития на основе самооценки.	РО-ИУК 6.2 Обучающийся формулирует стратегию личностного и профессионального развития на основе самооценки в результате работы по формированию имиджа, бренда, репутации базисного субъекта.

Общепрофессиональная	ОПК-1. Способен	ИОПК-1.1.	РО-ИОПК 1.1
компетенция	планировать,	Формулирует	Обучающийся умеет
	организовывать и	целевые параметры	формулировать целевые
	координировать процесс создания	медиатекстов, медиапродуктов и	параметры рекламных, PR- текстов и иных
	востребованных	коммуникационных	коммуникационных
	обществом и	продуктов, в том	продуктов, в том числе на
	индустрией	числе на	иностранном языке, в
	медиатекстов и	иностранном языке	контексте управления имиджами и брендами.
	(или) медиапродуктов, и		имиджами и орендами.
	(или)		
	коммуникационных		
	продуктов,		
	отслеживать и учитывать		
	изменение норм		
	русского и		
	иностранного		
	языков, особенностей иных		
	знаковых систем.		
		ИОПК-1.2.	РО-ИОПК 1.2
		Осуществляет поиск	Обучающий способен
		и анализ	осуществлять поиск и анализ
		информации для	информации для создания
		создания коммуникационных	коммуникационных продуктов, включая
		продуктов, в т.ч. на	рекламные и PR-тексты, в т.ч.
		иностранном языке.	на иностранном языке, в
			контексте управления имиджами и брендами.
		ИОПК-1.3.	РО-ИОПК 1.3
		Структурирует,	Обучающийся умеет
		корректирует, редактирует и	структурировать, корректировать,
		создает контент	редактировать и создавать
		(текстовый, фото,	рекламный и PR- контент
		видео, аудио)	(текстовый, фото, видео,
		бренда, в т.ч. на иностранном языке.	аудио) для имиджа / бренда, в т.ч. на иностранном языке.
Профессиональная	ПК-2. Способен к	ИПК 2.1	РО-ИПК 2.1
компетенция	разработке	Умеет	Обучающийся умеет
	коммуникационной	анализировать	анализировать
	стратегии.	коммуникационную среду,	коммуникационную среду, прогнозировать общественное
		прогнозировать	мнение для реализации
		общественное	эффективной стратегии
		мнение для	коммуникации бренда
		реализации эффективной	
		стратегии	
		коммуникации	
		бренда (в т.ч. в целях	
		контроля качества	
		коммуникационной	
		деятельности)	

ИПК 2.2 Способен к разработке концепции сетевого коммуникационного ресурса: сайта, аккаунта в соцсетях, электронной рассылки (в т.ч. в формате учебнометодического обеспечения реализации учебных курсов). ИПК 2.3 Умеет выстраивать стратегию коммуникации с профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами, представляющими инфраструктуру рынка (в т.ч. в целях
разработке концепции сетевого коммуникационного ресурса: сайта, аккаунта в соцсетях, электронной рассылки (в т.ч. в формате учебнометодического обеспечения реализации учебных курсов). ИПК 2.3 Умеет выстраивать стратегию коммуникации с профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами цифрового имиджа, представляющими инфраструктуру
концепции сетевого коммуникационного ресурса: сайта, аккаунта в соцсетях, электронной рассылки (в т.ч. в формате учебнометодического обеспечения реализации учебных курсов). ИПК 2.3 Умеет выстраивать стратегию коммуникации с профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами, представляющими инфраструктуру
коммуникационного ресурса: сайта, аккаунта в соцсетях, электронной рассылки (в т.ч. в формате учебнометодического обеспечения реализации учебных курсов). ИПК 2.3 Умеет выстраивать стратегию коммуникации с профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами, представляющими инфраструктуру
ресурса: сайта, аккаунта в соцсетях, электронной рассылки (в т.ч. в формате учебнометодического обеспечения реализации учебных курсов). ИПК 2.3 Умеет выстраивать стратегию коммуникации с профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами, представляющими инфраструктуру
аккаунта в соцсетях, электронной рассылки (в т.ч. в формате учебнометодического обеспечения реализации учебных курсов). ИПК 2.3 Умеет выстраивать стратегию коммуникации с профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами, представляющими инфраструктуру аккаунта в соцсетях, электронной рассылки рассылки РО-ИПК 2.3 Обучающийся умеет выстраивать стратегию коммуникации с профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами и церового имиджа, представляющими инфраструктуру рынка.
электронной рассылки (в т.ч. в формате учебнометодического обеспечения реализации учебных курсов). ИПК 2.3 Умеет выстраивать стратегию коммуникации с профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами и другими стейкхолдерами, представляющими инфраструктуру
рассылки (в т.ч. в формате учебнометодического обеспечения реализации учебных курсов). ИПК 2.3 Умеет выстраивать стратегию коммуникации с профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами, представляющими инфраструктуру
рассылки (в т.ч. в формате учебнометодического обеспечения реализации учебных курсов). ИПК 2.3 Умеет выстраивать стратегию коммуникации с профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами, представляющими инфраструктуру
формате учебнометодического обеспечения реализации учебных курсов). ИПК 2.3 Умеет выстраивать стратегию коммуникации с профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами, представляющими инфраструктуру формате учебнометодического обеспечения реализации учебных курсов). РО-ИПК 2.3 Обучающийся умеет выстраивать стратегию коммуникации с профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами — целевыми аудиториями цифрового имиджа, представляющими инфраструктуру рынка.
методического обеспечения реализации учебных курсов). ИПК 2.3 Умеет выстраивать стратегию коммуникации с профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами, представляющими инфраструктуру методического обеспечения реализации учебных курсов). РО-ИПК 2.3 Обучающийся умеет выстраивать стратегию коммуникации с профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами — целевыми аудиториями цифрового имиджа, представляющими инфраструктуру рынка.
обеспечения реализации учебных курсов). ИПК 2.3 Умеет выстраивать стратегию коммуникации с профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами, представляющими инфраструктуру Обеспечения реализации учебных курсов). РО-ИПК 2.3 Обучающийся умеет выстраивать стратегию коммуникации с профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами и другими и дудиториями цифрового имиджа, представляющими инфраструктуру рынка.
реализации учебных курсов). ИПК 2.3 Умеет выстраивать стратегию выстраивать стратегию коммуникации с профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами, представляющими инфраструктуру РО-ИПК 2.3 Обучающийся умеет выстраивать стратегию коммуникации с профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами и цфрового и имиджа, представляющими инфраструктуру рынка.
курсов). ИПК 2.3 Умеет выстраивать стратегию коммуникации с профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами, представляющими инфраструктуру ВОО ИПК 2.3 Обучающийся умеет выстраивать стратегию коммуникации с профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами инфраструктуру рынка.
Умеет выстраивать стратегию коммуникации с профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами, представляющими инфраструктуру
Умеет выстраивать стратегию коммуникации с профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами, представляющими инфраструктуру Обучающийся умеет выстраивать стратегию коммуникации с профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами и цифрового имиджа, представляющими инфраструктуру
стратегию коммуникации с профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами, представляющими инфраструктуру
коммуникации с профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами, представляющими инфраструктуру
профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами, представляющими инфраструктуру
сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами, представляющими инфраструктуру
экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами — целевыми аудиториями цифрового имиджа, представляющими инфраструктуру
аналитиками, конкурентами, СМИ и другими стейкхолдерами — целевыми аудиториями цифрового имиджа, представляющими инфраструктуру
конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами, представляющими инфраструктуру стейкхолдерами – целевыми аудиториями цифрового имиджа, представляющими инфраструктуру рынка.
партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами, представляющими инфраструктуру аудиториями цифрового имиджа, представляющими инфраструктуру
другими имиджа, представляющими стейкхолдерами, представляющими инфраструктуру
стейкхолдерами, инфраструктуру рынка. представляющими инфраструктуру
представляющими инфраструктуру
инфраструктуру
рынка (в т.ч. в целях
преподавания,
организации
научно-
исследовательской,
проектной,
учебно-
профессиональной)
деятельности)
ПК-6. Способен к ИПК 6.1 РО-ИПК 6.1
управлению Разрабатывает Обучающийся имеет опыт
проектами в сфере концепцию проекта разработки концепции
социальных художественного и проекта по формированию
коммуникаций. визуального имиджа / бренда с помощью
формата с сайта, аккаунта в соцсетях,
описанием всех блога, мобильного
элементов: приложения, рассылки.
проблема, цель,
задачи,
стейкхолдеры,
продукт, ресурсы,
риски и пр.
ИПК 6.2 РО-ИПК 6.2
Создает Обучающийся умеет
инфраструктуру для планировать
коммуникаций коммуникационную
между заказчиками, инфраструктуру для
исполнителями, успешной реализации
стейкхолдерами проекта.
проекта (в т.ч.
планирует
хозяйственную

	ИПК 6.3	РО-ИПК 6.3
	Владеет методами	Обучающийся владеет
	оценки	методами оценки
	эффективности	эффективности
	коммуникационных	коммуникационных проектов,
	проектов,	достижения высокого
	достижения	качества медиапродуктов,
	высокого качества	создаваемых в процессе
	медиапродуктов.	формирования цифрового
		имиджа / бренда.

3. Критерии оценивания результатов обучения
В качестве уровней сформированности компетенций обучающихся в результате освоения дисциплины выделяются следующие:
1. Допороговый уровень (далее – не зачтено).
2. Пороговый уровень (далее - зачтено)
3. Базовый уровень (далее – зачтено)
4. Продвинутый уровень (далее – зачтено)

Индикатор компетенции	Код и наименование результатов обучения (планируемые результаты обучения, характеризующие этапы формирования компетенций)	Критерии оценивания результат обучения		тьтатов	
	формирования компетенции)	Не зачтено		Зачтено	
ИУК 6.1 Определяет приоритеты своей деятельности и разрабатывает стратегию личностного и профессиональног о развития на основе соотнесения собственных целей и возможностей с развитием избранной сферы профессиональной деятельности.	РО-ИУК 6.1 Обучающийся выделяет приоритеты своей деятельности и может разработать стратегию профессионального развития в рамках мероприятий по формированию репутации, имиджа, бренда базисного субъекта как одного из направлений профессиональной деятельности специалиста по рекламе и связям с общественностью.	Отсутст вие знания, умения	Идент ифика ция знания, умения	В целом успеш ная, но сопров ождаю щаяся отдель ными ошибк ами демонс трация знания и умени й	Успеш ная и систем атичес кая демонс трация знания и умени й
ИУК 6.2. Реализует и корректирует стратегию личностного и профессиональног о развития на основе самооценки.	РО-ИУК 6.2 Обучающийся формулирует стратегию личностного и профессионального развития на основе самооценки в результате работы по формированию имиджа, бренда, репутации базисного субъекта.	Отсутст вие знания, умения	Идент ифика ция знания, умения	В целом успеш ная, но сопров ождаю щаяся отдель ными ошибк ами	Успеш ная и систем атичес кая демонс трация знания и умени й

ИОПК-1.1. Формулирует	РО-ИОПК 1.1 Обучающийся умеет формулировать	Отсутст	Идент ифика	демонс трация знания и умени й В целом	Успеш ная и
целевые параметры медиатекстов, медиапродуктов и коммуникационны х продуктов, в том числе на иностранном языке	целевые параметры рекламных, PR-текстов и иных коммуникационных продуктов, в том числе на иностранном языке, в контексте управления имиджами и брендами.	знания, умения	ция знания, умения	успеш ная, но сопров ождаю щаяся отдель ными ошибк ами демонс трация знания и умени й	систем атичес кая демонс трация знания и умени й
ИОПК-1.2. Осуществляет поиск и анализ информации для создания коммуникационны х продуктов, в т.ч. на иностранном языке.	РО-ИОПК 1.2 Обучающий способен осуществлять поиск и анализ информации для создания коммуникационных продуктов, включая рекламные и PR-тексты, в т.ч. на иностранном языке, в контексте управления имиджами и брендами.	Отсутст вие знания, умения	Идент ифика ция знания, умения	В целом успеш ная, но сопров ождаю щаяся отдель ными ошибк ами демонс трация знания и умени й	Успеш ная и систем атичес кая демонс трация знания и умени й
ИОПК-1.3. Структурирует, корректирует, редактирует и создает контент (текстовый, фото, видео, аудио) бренда, в т.ч. на иностранном языке.	РО-ИОПК 1.3 Обучающийся умеет структурировать, корректировать, редактировать и создавать рекламный и PR- контент (текстовый, фото, видео, аудио) для имиджа / бренда, в т.ч. на иностранном языке.	Отсутст вие знания, умения	Идент ифика ция знания, умения	В целом успеш ная, но сопров ождаю щаяся отдель ными ошибк ами демонс трация знания и умени й	Успеш ная и систем атичес кая демонс трация знания и умени й

ИПК 2.1	РО-ИПК 2.1	Отомтот	Идент	В	Успеш
Умеет анализировать коммуникационну ю среду, прогнозировать общественное мнение для реализации эффективной стратегии коммуникации бренда (в т.ч. в целях контроля качества коммуникационно й деятельности)	Обучающийся умеет анализировать коммуникационную среду, прогнозировать общественное мнение для реализации эффективной стратегии коммуникации бренда	Отсутст вие знания, умения	ифика ция знания, умения	целом успеш ная, но сопров ождаю щаяся отдель ными ошибк ами демонс трация знания и умени й	ная и систем атичес кая демонс трация знания и умени й
ИПК 2.2 Способен к разработке концепции сетевого коммуникационно го ресурса: сайта, аккаунта в соцсетях, электронной рассылки (в т.ч. в формате учебно- методического обеспечения реализации учебных курсов).	РО-ИПК 2.2 Обучающийся имеет опыт разработки концепции сетевого коммуникационного ресурса: сайта, аккаунта в соцсетях, электронной рассылки	Отсутст вие знания, умения	Идент ифика ция знания, умения	В целом успеш ная, но сопров ождаю щаяся отдель ными ошибк ами демонс трация знания и умени й	Успеш ная и систем атичес кая демонс трация знания и умени й
ИПК 2.3 Умеет выстраивать стратегию коммуникации с профессиональны ми сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами, представляющими инфраструктуру рынка (в т.ч. в целях преподавания, организации научно- исследовательской , проектной,	РО-ИПК 2.3 Обучающийся умеет выстраивать стратегию коммуникации с профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами — целевыми аудиториями цифрового имиджа, представляющими инфраструктуру рынка.	Отсутст вие знания, умения	Идент ифика ция знания, умения	В целом успеш ная, но сопров ождаю щаяся отдель ными ошибк ами демонс трация знания и умени й	Успеш ная и систем атичес кая демонс трация знания и умени й

учебно- профессиональной) деятельности)					
ИПК 6.1 Разрабатывает концепцию проекта художественного и визуального формата с описанием всех элементов: проблема, цель, задачи, стейкхолдеры, продукт, ресурсы, риски и пр.	РО-ИПК 6.1 Обучающийся имеет опыт разработки концепции проекта по формированию имиджа / бренда с помощью сайта, аккаунта в соцсетях, блога, мобильного приложения, рассылки.	Отсутст вие знания, умения	Идент ифика ция знания, умения	В целом успеш ная, но сопров ождаю щаяся отдель ными ошибк ами демонс трация знания и умени й	Успеш ная и систем атичес кая демонс трация знания и умени й
ИПК 6.2 Создает инфраструктуру для коммуникаций между заказчиками, исполнителями, стейкхолдерами проекта (в т.ч. планирует хозяйственную деятельность)	РО-ИПК 6.2 Обучающийся умеет планировать коммуникационную инфраструктуру для успешной реализации проекта.	Отсутст вие знания, умения	Идент ифика ция знания, умения	В целом успеш ная, но сопров ождаю щаяся отдель ными ошибк ами демонс трация знания и умени й	Успеш ная и систем атичес кая демонс трация знания и умени й
ИПК 6.3 Владеет методами оценки эффективности коммуникационны х проектов, достижения высокого качества медиапродуктов.	РО-ИПК 6.3 Обучающийся владеет методами оценки эффективности коммуникационных проектов, достижения высокого качества медиапродуктов, создаваемых в процессе формирования цифрового имиджа / бренда.	Отсутст вие знания, умения	Идент ифика ция знания, умения	В целом успеш ная, но сопров ождаю щаяся отдель ными ошибк ами демонс трация знания и умени й	Успеш ная и систем атичес кая демонс трация знания и умени й

4. Оценочные средства для проведения текущего контроля Текущий контроль проводится регулярно на лекционных и практических занятиях с

целью получения оперативной информации об усвоении учебного материала и диагностики сформированности компетенций.

№	Контролируемые	Код и наименование	Наименование
	разделы	результатов	оценочного средства
	дисциплины	обучения	(тесты, задания, кейсы,
	letters.//stopile.oug/sonn	DO HAME 6.1	вопросы и др.)
	https://stepik.org/cour	РО-ИУК 6.1	https://stepik.org/course/114
	<u>se/114049/promo</u>	Обучающийся выделяет	<u>049/promo</u>
		приоритеты своей деятельности и	
		может разработать стратегию	
		профессионального развития в	
		рамках мероприятий по	
		формированию репутации,	
		имиджа, бренда базисного	
		субъекта как одного из направлений профессиональной	
		деятельности специалиста по рекламе и связям с	
		общественностью.	
		РО-ИУК 6.2	
		Обучающийся формулирует	
		стратегию личностного и	
		профессионального развития на	
		основе самооценки в результате	
		работы по формированию имиджа,	
		бренда, репутации базисного	
		субъекта.	
		РО-ИОПК 1.1	
		Обучающийся умеет	
		формулировать целевые	
		параметры рекламных, PR-текстов	
		и иных коммуникационных	
		продуктов, в том числе на	
		иностранном языке, в контексте	
		управления имиджами и	
		брендами.	
		РО-ИОПК 1.2	
		Обучающий способен	
		осуществлять поиск и анализ	
		информации для создания	
		коммуникационных продуктов,	
		включая рекламные и PR-тексты, в	
		т.ч. на иностранном языке, в	
		контексте управления имиджами и	
		брендами.	
		РО-ИОПК 1.3	
		Обучающийся умеет	
		структурировать, корректировать,	
		редактировать и создавать	
		рекламный и PR- контент	

(текстовый, фото, видео, аудио) для имиджа / бренда, в т.ч. на иностранном языке. РО-ИПК 2.1 Обучающийся умеет анализировать коммуникационную среду, прогнозировать общественное мнение для реализации эффективной стратегии коммуникации бренда РО-ИПК 2.2 Обучающийся имеет опыт разработки концепции сетевого коммуникационного ресурса: сайта, аккаунта в соцсетях, электронной рассылки РО-ИПК 2.3 Обучающийся умеет выстраивать стратегию коммуникации с профессиональными сообществами, экспертами, аналитиками, конкурентами, партнерами, СМИ и другими стейкхолдерами – целевыми аудиториями цифрового имиджа, представляющими инфраструктуру рынка. РО-ИПК 6.1 Обучающийся имеет опыт разработки концепции проекта по формированию имиджа / бренда с помощью сайта, аккаунта в соцсетях, блога, мобильного приложения, рассылки. РО-ИПК 6.2 Обучающийся умеет планировать коммуникационную инфраструктуру для успешной реализации проекта. РО-ИПК 6.3 Обучающийся владеет методами оценки эффективности коммуникационных проектов, достижения высокого качества медиапродуктов, создаваемых в процессе формирования цифрового имиджа / бренда.

4.1 Содержание оценочных средств

5. Критерии оценивания результатов текущей аттестации

Виды текущего контроля	Допороговый уровень	Пороговый уровень	Базовый уровень	Продвинут ый уровень
Контактная работа:	0 – 0,9 баллов (не зачтено)		1 балл (зачтено)	
Задание для самостоятельной работы: • решение кейсов	0 – 0,9 баллов (не зачтено)		1 балл (зачтено)	

5.1 Критерии оценивания устного опроса и заданий для самостоятельной работы.

Отметка «зачтено» выставляется обучающемуся:

- усвоившему программный материал, исчерпывающе, грамотно и логически стройно его излагающему; при этом обучающийся не затрудняется с ответом на дополнительный вопрос, проявляет знакомство с литературой, правильно обосновывает принятые решения, делает собственные выводы;
- твердо знающему программный материал, грамотно и по существу излагающего его, без существенных неточностей в ответе на вопрос, но не в полной мере способного аргументировать собственные выводы;
- который имеет знания только основного материала, но не усвоил его детали, допускает неточности, недостаточно правильные формулировки, нарушения последовательности в изложении материала и испытывает трудности в выполнении практических заданий;

Отметка «не зачтено» выставляется обучающемуся, который не усвоил значительной части программного материала, допускает существенные ошибки, не умеет аргументировать собственный ответ.

6. Оценочные средства для проведения промежуточной аттестации

6.1 Порядок проведения промежуточной аттестации

Промежуточная аттестация проводится в форме зачета.

Зачет во втором семестре проводится в устной форме по выполненным заданиям + по итогам прохождения курса https://stepik.org/course/114049/promo. Студент должен продемонстрировать знание теоретического материала по курсу, который он использовал при выполнении конкретного задания (весь теоретический материал к каждому заданию размещен в MOODLE). Продолжительность зачета 1,5 часа.

Результаты зачета определяются отметками «зачтено», «не зачтено».

Все выполненные задания текущего контроля влияют на промежуточную аттестацию. «Зачтено» ставится, если студент выполнил задания, способен объяснить механизм его выполнения и обосновать, какими теоретическими материалами он пользовался при выполнении задания.

6.2 Критерии оценивания результатов промежуточной аттестации

Вид промежуточной	Допороговый	Пороговый	Базовый	Продвинутый
аттестации	уровень	уровень	уровень	уровень
Устная защита итоговой работы/кейса	Не зачтено		Зачтено	

Ответы на вопросы по заданию	Не зачтено	Зачтено
------------------------------	------------	---------

6.4 Критерии оценки защиты итоговой работы.

Результаты зачета с оценкой определяются оценками «отлично», «хорошо», «удовлетворительно», «неудовлетворительно».

Критерии оценки устной защиты итоговой работы

Отметка «зачтено» выставляется обучающемуся:

- усвоившему программный материал, исчерпывающе, грамотно и логически стройно его излагающему; при этом обучающийся не затрудняется с ответом на дополнительный вопрос, проявляет знакомство с монографической литературой, правильно обосновывает принятые решения, делает собственные выводы; процесс выполнения задания проанализирован полно и детально, представлены собственные аналитические выкладки, аргументы, рекомендации; в работе присутствуют собственные выводы, рекомендации и предложения;
- твердо знающему программный материал, грамотно и по существу излагающего его, без существенных неточностей в ответе на вопрос, но не в полной мере способного аргументировать собственные выводы; процесс выполнения задания проанализирован на достаточно хорошем уровне, но требует уточнения по некоторым пунктам; представлены собственные аналитические выкладки, аргументы, рекомендации, но изложенные недостаточно полно; в работе частично присутствуют собственные выводы, рекомендации и предложения, но есть вопросы по некоторым пунктам аналитической работы;
- который имеет знания только основного материала, но не усвоил его детали, допускает неточности, недостаточно правильные формулировки, нарушения последовательности в изложении материала и испытывает трудности в выполнении практических заданий; процесс выполнения задания проанализирован частично, очень кратко представлены собственные аналитические выкладки, аргументы, рекомендации; в работе лишь частично присутствуют собственные выводы, нет аргументированных рекомендаций и предложений.

Отметка «не зачтено» выставляется обучающемуся, который не усвоил значительной части программного материала, допускает существенные ошибки, не умеет аргументировать собственный ответ; процесс выполнения задания проанализирован очень поверхностно, нет аналитические выводов, собственных аргументов и рекомендаций; в работе полностью отсутствуют собственные выводы, рекомендации и предложения.

ФОС составил(и):

Курс на образовательной платформе «Stepik» https://stepik.org/course/114049/promo (В. Н. Петрова, д-р психологических наук, доцент, ФП НИ ТГУ)

ФОС одобрен на заседании УМК 20 июня 2023 г.